




a solução completa de marketing digital

A SAÚDE DIGITAL DO SEU NEGÓCIO

Descubra a solução para manter o seu negócio saudável

A person wearing a white dress shirt and a red tie is sitting at a desk. Their hands are on a laptop keyboard. The background is dark and out of focus. The text is overlaid on the image in white.

Se o seu negócio não está no digital, está a perder clientes para a concorrência!

Atualmente, esta é uma verdade incontornável e se a estratégia que definiu para a sua empresa não inclui ferramentas de marketing digital, será complicado atingir o sucesso que deseja.

Não tem um website profissional que consiga atrair visitas?

Ter um bom website empresarial é a base de toda a sua presença online e só a partir dele poderá começar a pensar em ações de comunicação que impulsionem o retorno do seu investimento. Mas um website é muito mais do que uma página online de design moderno e atrativo.

Com a utilização de dispositivos móveis a ocupar um lugar cada vez mais central nos hábitos de consumo dos utilizadores, o website da sua empresa tem que apresen-

tar uma experiência de utilizador adequada em qualquer dispositivo.

Para além disso, a otimização do seu website para ser facilmente encontrado pelos motores de busca é uma componente obrigatória nos dias de hoje!

Com 81% dos utilizadores a fazerem pesquisas e a comprarem produtos no Google antes de efectuar uma compra... não ser encontrado no maior motor de pesquisas do Google é perder clientes!

Sabia que 76%
dos utilizadores
acedem à internet
a partir dos seus
smartphones?




Não sabe quem são os seus clientes nem mantém com eles uma relação de proximidade?

São cada vez mais as marcas que apostam numa relação de proximidade com os seus clientes, mantendo-os sempre por perto e acabando por fidelizá-los.

E sabe porque é que o deve fazer? Porque se a concorrência oferece os mesmos serviços que a sua empresa, como é que se vai destacar das demais? A relação que a sua empresa estabelece com os seus clien-

tes é um dos pontos fundamentais na decisão de escolha dos clientes.

Construir uma relação duradoura com os clientes dá trabalho, mas só assim é possível aumentar a satisfação dos seus clientes e mantê-los fiéis à sua empresa. Enviar comunicações regulares aos seus clientes é fundamental para que sintam que podem confiar no seu negócio.

A young woman with long, wavy brown hair and glasses is smiling warmly at the camera. She is wearing a white top with a grey apron and a black and white striped long-sleeved shirt. She is holding a silver tablet in front of her. In the background, there is a blurred office or home workspace with a laptop on a desk and some framed pictures on the wall.

Sabia que 77% dos
utilizadores prefere
receber informação
das empresas
por e-mail?

O seu website gera visitas, mas elas não se tornam seus clientes?

Já ganhou uma posição no mundo digital, o seu site está a ser encontrado, há pessoas a pesquisá-lo e ele está a gerar visitas. No entanto, ainda poderá ter algum dos seguintes problemas:

1. Não conhece o seu público e, por isso, a comunicação não é orientada para os seus clientes;

2. Não consegue tirar proveito dos conteúdos e das ferramentas que tem no seu website para interagir com as suas visitas;

3. O seu público não reconhece valor àquilo que a sua empresa oferece.

Os conteúdos divulgados no seu website deverão acrescentar valor ao que o seu público pesquisa, dando-lhe a possibilidade de comunicar consigo, enquanto empresa. Através de formulários de contacto, calendários de marcação ou reservas, as suas visitas poderão entrar em contacto direto consigo e oferecem-lhe a oportunidade única de os conhecer melhor.

Sabia que 47% dos consumidores vê entre 3 a 5 artigos sobre um produto antes de efetuar alguma ação?



Gasta muito tempo e dinheiro em marketing digital, mas não sabe qual é o retorno exato das suas acções online?

Depois do tempo que gastou a implementar as ferramentas de marketing que fazem parte da sua estratégia, é obrigatório medir os resultados! Afinal, sejam eles positivos ou negativos, este é um dos pontos mais importantes para ter sucesso online.

Conseguir medir as suas acções online permite-lhe melhorar a cada dia, investir

mais no que resulta para o seu negócio e deixar de lado determinadas táticas que não lhe trazem qualquer retorno. A partir desta análise também pode definir os próximos passos, sempre para melhorar!

Vai ter que definir as métricas a analisar consoante os seus objetivos, estabelecer o período que quer analisar e tirar conclusões.

Sabia que as empresas que alinham estratégias de marketing e vendas geram mais 19% de receita?



Está a ficar frustrado com toda esta informação?
Parecem-lhe demasiadas soluções para o seu
orçamento?

**Nós compreendemos e, por isso, desenvolvemos
UMA SOLUÇÃO ÚNICA**

que lhe permite usufruir de todas as ferramentas
de marketing digital numa só plataforma, fácil de
utilizar, por um preço justo para o seu negócio!

APRESENTAMOS A

yellowbox

a solução completa de marketing digital

Criada a pensar nas
necessidades das PME portuguesas,
independentemente da
área de atividade,
a Yellowbox é a solução ideal para:



Organizações que procuram novas soluções de marketing digital para atrair e reter clientes.

A plataforma oferece a possibilidade de criar campanhas de e-mail marketing, ter o seu próprio blog integrado no website, gerir e analisar as suas redes sociais e ainda criar aplicações que permitem apresentar e navegar no seu website mesmo dentro da sua própria página de Facebook.



Empresas que pretendem colocar o seu negócio no mundo digital.

A Yellowbox permite a criação de um website profissional, moderno, adaptável a diferentes dispositivos (PC, Tablet e Smartphone), otimizado para os motores de busca como Google (SEO) e com capacidade para recolher informações chave como número de novas visitas, ou tempo despendido no site durante determinado período de tempo.



Negócios que já têm um website, mas que não sentem o retorno no crescimento das suas vendas.

A Yellowbox inclui um software de pedidos de contacto e marcação de reservas, sistema de oferta de vouchers promocionais e ainda um Gestor de Contactos CRM, integrado para gerir todos os seus contactos e clientes.

Todas as ferramentas que a sua empresa precisa, combinadas numa única plataforma

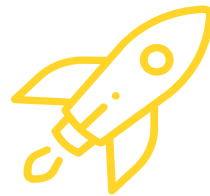
A Yellowbox foi desenvolvida para que todas as empresas, incluindo aquelas com recursos limitados e com pouca experiên-

cia online, tenham acesso às ferramentas necessárias para criar uma estratégia de Marketing Digital sólida e eficaz.

Simplifique o seu negócio com a Yellowbox



Presença Online



Marketing



Vendas



Gestão




a solução completa de marketing digital

Quer saber mais sobre a Yellowbox?

Veja os planos

Soluções completas e de performance, temos 5 planos que se adaptam às necessidades da sua empresa.

 [ver os planos](#)

Fale conosco

Temos todo o prazer em responder às suas questões e prestar-lhe todos os esclarecimentos necessários.

 [210 451 601](tel:210451601)
custo de chamada local